



POS2011

Solução para Gestão de
Perfumarias e Cosmética



CONCEITOS GERAIS

Pos2011 é uma solução de gestão integrada para vendas ao balcão. Foi desenvolvida com a preocupação de atender às necessidades específicas deste negócio, proporcionando um conveniente interface gráfico e integração com uma robusta base de dados.

Funcionalidades acrescidas e facilidade de uso distinguem o Pos2011 das soluções existentes. O interface intuitivo facilita a aprendizagem e maximiza a produtividade.

Possibilidade de ligar várias lojas a um servidor central por linha ADSL, permitindo na ausência de ligação ao servidor, continuar a registar localmente. Os dados são enviados de forma automática com a retoma da ligação.

PRINCIPAIS CARACTERISTICAS

- ✓ Versão certificada nº 0048/DGCI
- ✓ Touch Screen.
- ✓ Multi-utilizador com diferentes níveis de acesso.
- ✓ Motor SQL Cliente/servidor.
- ✓ Manutenção de dados por acesso directo via SQL.
- ✓ Interface em ambiente Windows.
- ✓ Criação e configuração de documento (ex: guias de transporte, venda a dinheiro).
- ✓ Listagem com exportação para Excel, Word, PDF, Html.
- ✓ Opção para impressão de envelopes a partir da ficha dos clientes com possibilidade de configuração do tipo de letra do remetente e do destinatário. Tamanhos: DL/E65 (110 x 220mm), C6 (114 x 162mm).
- ✓ Emissão automática de cartas de aniversário para os clientes.
- ✓ Opção para optimização de pesquisas das bases de dados melhorando desta forma a performance em termos de acesso a determinada empresa.



- ✓ Controlo de assistências efectuadas e possibilidade de anotação de recados, sendo possível ainda tratar estes recados por tipo (pendentes, tratadas ou todas) e ainda dirigi-los a determinada pessoa.
- ✓ Integração de valores directamente para programa de contabilidade.
- ✓ Já inclui o módulo para geração do ficheiro de auditoria SAFT-T segundo Portaria nº 1192/2009 D.R. nº195, serie I de 2009-10-08.

- ✓ Possibilidade de configurar botões para artigos directos, ou grupos de artigos, associando imagens.
 - ✓ Permite gerir todos os aspectos relacionados com a aquisição, armazenamento e venda de artigos.
 - ✓ Controlo de stocks.
 - ✓ Venda automática por meio de leitura de códigos de barras.
 - ✓ Possibilidade de criar códigos de barra internos (EAN8, EAN13, com preço incluído, peso incluído, livre) ou de utilizar códigos existentes
 - ✓ Controlo de recebimentos por operador.
 - ✓ Cálculo de comissões por operador.
 - ✓ Controlo de existências por armazém.
 - ✓ Controlo de contas correntes (módulo de contas correntes).
 - ✓ Controlo de caixa por tipos de pagamento.
 - ✓ Pesquisa de artigos por qualquer texto.
 - ✓ Possibilidade de efectuar vendas, devoluções, transferências entre lojas, reservas ou consignações de artigos.
 - ✓ Opção para recolha de inventário e acerto automático de inventário.
 - ✓ Operação especial para preencher automaticamente o campo do código de barras do artigo, para permitir emitir etiquetas com códigos de barras para todos os artigos.
 - ✓ Taxa de IVA do artigo diferente para compra e venda.
 - ✓ Possibilidade de indicação de artigos substitutos.
 - ✓ Cálculo automático do preço de venda em função do valor da compra e percentagem de lucro previamente definida.
 - ✓ Possibilidade de desactivar artigos para não se poder fazer movimentações.
 - ✓ Listagens plurianuais – Terceiros por produto, conferência de documentos e extractos.
 - ✓ Tabela para definir preços por cliente e artigo.
 - ✓ Listagem de vendas por dia e armazém.
 - ✓ Gráfico de vendas por dia e armazém.
- ✓ **Imprime:**
- ✓ Preçários, inventários, etiquetas, relatório financeiro, mapa recapitulativo clientes e fornecedores, comparativo entre famílias de artigos, inventário valorizado para taxa de IVA, etc.
 - ✓ Conteúdo do talão configurável pelo utilizador.
 - ✓ Gráfico de compras e vendas.



- ✓ **Venda**
- ✓ Controlo de devoluções e emissão de vales.
- ✓ Emissão de talões para oferta.
- ✓ Visualização de produtos levados anteriormente pelos clientes.
- ✓ Possibilidade de reserva de artigos.
- ✓ Possibilidade de visualizar o saldo da conta corrente do cliente ou facturas por liquidar.
- ✓ Entregas por conta.
- ✓ Pesquisas de clientes por nº de contribuinte ou qualquer texto.

CLIENTES ALVO E POSSIBILIDADES DE EXPANSÃO

A solução POS2011 pode ser utilizada por lojas individuais ou cadeias de lojas de todas as dimensões. A possibilidade de ligar a vários pontos de venda e um robusto sistema de base de dados garantem que esta solução possa crescer com o seu negócio. A ligação entre vários postos pode ser feita através de rede local ou linha ADSL.

SERVIÇOS DE APOIO E SUPORTE

Desde o nosso início em 1994, que nos especializamos em soluções informáticas de gestão. Dispomos de um qualificado quadro de pessoal capaz de garantir o suporte e apoio necessário para que o seu negócio tire o máximo rendimento desta solução. Podem ser efectuadas simulações à medida das necessidades específicas do seu negócio.

DEMONSTRAÇÕES

Poderão ser solicitadas demonstrações da solução POS2011 sem qualquer compromisso de aquisição.

Para mais informações contacte o nosso Departamento Comercial pelo 239 802 340/8